



FOTO: LARS PEHRSON

SvD.se: **Bäst i nyhetsklassen!**
Senaste nytt i mobilen: **mobil.svd.se**

NÄRINGSLIV
HANDELSBANKEN
Facit för 2009 väntas bli sämre än i fjol



FOTO: TOMAS ONEBORG

NÄRINGSLIV
AIK FOTBOLL Framåt på planen – men hur ser siffrorna ut?



Företagen som lever på att skänka bort tid

LINDA FLOOD, Till sist sid 23

BEMANNINGSJOBBS POLITISKT SLAGTRÄ

Efterbørsen sid 23



FOTO: ELECSTRÖMER/SCANPIX

LÄSARTOPPEN
från svd.se/naringsliv



Huspriserna i Stockholm är allt annat än nedkylda.

- 1. Borg: Det är fördel för blågult.** Finansministern sammanfattar ekonomin.
- 2. Huspriserna fortsätter öka.** Mest uppåt i Stockholm och Norrland.
- 3. På väg uppåt för riskkapitalbolag.** Tjänar stora summor på arvoden.
- 4. Hushållens skulder på rekordnivå.** Totalt 2551 miljarder kronor.
- 5. Nordea höjer boräntor.**

KOMMENTAREN
På väg uppåt för riskkapitalbolag. Var det inte det jag trodde! Där finns alltså pengarna! Då är det bara att sätta i gång, då. Med energiomvandlingen, halveringen av världens fattigdom och upprustning av alla efterblivna länders skolor, sjukhus och infrastruktur. **LOTTA**

svd.se
Kommentera du också.
» svd.se/naringsliv

EMANUEL LIPSCHÜTZ, grundare till Netsafe International AB, utsågs i går till Årets företagare 2009 i Stockholm av Företagarna Stockholms stad. Han startade företaget som 16-åring.

Grattis – men vad gör ert företag?

–Vi jobbar med datakommunikation och it-säkerhet för stora företag och myndigheter. Vi hjälper exempelvis SF Bio med brandväggar och kommunikationslösningar för deras webbsida.

5 frågor

Hur har ni märkt av lågkonjunkturen?

–Vi har inte märkt av den än, vi får se hur detta år blir.

Du startade företaget när du var 16 år med hjälp av en överförmyndare. Hur kom du på idén att starta eget så tidigt?

–Jag hjälpte både privatpersoner och lärare i skolan med datorer från det att jag var 14 år. När jag var 16 fick jag frågan om jag kunde hjälpa några mindre företag, och då satte jag mig in i vad jag behövde göra för att skaffa F-skattsedel. När jag var 17 år kom jag i kontakt med försvarsindustrin och fick möjlighet att börja jobba med större företag.

Hur många anställda är ni och ska ni växa?

–Vi är sju i dag. Vi växer, sakta men säkert. Men att växa är inte och har inte heller varit ett självändamål, kvalitet är och förblir fokus. Vi vill inte vara störst men bäst. Vi omsätter 16 miljoner kronor nu och har som delmål att omsätta 25 miljoner kronor om tre år.

Några tips till andra som vill starta eget?

–Ringa in ett område som verkligen intresserar dig, identifiera vad du har förutsättning att bli riktigt framstående inom och försök att skapa en unik plats för dig själv där du kan vara lönsam. Jag tror på att hårt arbete ger utdelning, så "rise early, work hard". Vi arbetar med Ciscos produkter och jag har lagt mycket tid på att certifiera mig på högsta nivå inom Ciscos certifierings-spår. Som ett resultat har jag en i Sverige unik kombination av dokumenterad kunskap.

YLVA EDENHALL
08-13 52 24, ylva.edenhall@svd.se



Årets företagare 2009, Emanuel Lipschütz, startade eget redan som 16-åring. Rådet för att lyckas: "Ringa in ett område som intresserar dig och identifiera vad du har för förutsättningar att bli riktigt framstående". FOTO: TOMAS ONEBORG

Profil

Ålder: 29 år.
Bor: Kungsholmen i Stockholm.
Gör: Driver företaget

Netsafe International AB tillsammans med Martin Selin och Alexander Wilson.

Fritidsintressen: Träning, mat, vandring och resor. Vandrade i Chile kring nyår.

Corporate Express & Quill byter namn till Staples och firar med fina erbjudanden.

179⁰⁰
inkl. moms
~~259⁰⁰~~
143²⁰
exkl. moms
~~207²⁰~~



Kopieringspapper

Pris per kartong, A4, 80 gr
hålät/ohålät, 2500 ark.



that was easy.®

www.staples.se